

# Un futuro più luminoso

Collaborare con Midstream Lighting

## Insieme per il successo

Il Midstream Lighting Authorised Partner Programme è un'iniziativa globale che fornisce ai nostri partner autorizzati un'ampia serie di vantaggi esclusivi. Collaborando con noi, potrete sfruttare incentivi e iniziative appositamente concepiti per consentirci di crescere più rapidamente, insieme.

## Livelli di partnership

Il Midstream Lighting Authorised Partner Programme è costituito da tre livelli, caratterizzati da un numero crescente di vantaggi a cui il partner ha accesso. Il programma ha inizio al livello Authorised Partner, prima di passare al livello Gold e quindi al Platinum. I livelli di partnership sono definiti in base al volume di vendita annuale. Per ulteriori informazioni sui tre livelli e sui relativi requisiti, contattate un membro del team Midstream Lighting.

## Vantaggi chiave

### Formazione dedicata per l'intera azienda A G P

I partner di tutti i livelli possono usufruire delle sessioni di formazione online dedicate. I partner di livello Gold e Platinum possono scegliere la formazione frontale nei propri o nei nostri uffici.

### Servizio di progettazione illuminotecnica e proposta commerciale completa A G P

Tutti i partner possono accedere a questo servizio indispensabile e rapido che include pianificazione generale, progettazione dettagliata, stesura delle specifiche, definizione del budget, analisi del valore e documentazione di supporto.

### Supporto 24/7 A G P

Il vostro successo è anche il nostro successo, per questo siamo a vostra disposizione in ogni fase del percorso. Tutti i partner possono accedere al supporto 24/7/365 in grado di fornire assistenza su qualsiasi tematica, dalle relazioni con i clienti alle consulenze tecniche.

### Supporto al marketing dei partner A G P

Aiutiamo la vostra azienda a crescere con campagne sui social media a pagamento, fotografie e video dei progetti, contenuti focalizzati su Midstream per l'uso nel vostro sito web, così come supporto per eventi commerciali e settoriali.

### Sessioni Lunch & Learn co-sponsorizzate G P

Le sessioni Lunch & Learn includono una presentazione da parte di un esperto di Midstream Lighting che consente ai vostri team e consulenti di progettazione e costruzione di approfondire la conoscenza della nostra azienda.

### Credito sul conto G P

Ottenete un credito del 3% (Gold) o del 6% (Platinum) sul vostro conto in relazione al valore delle vendite fatturate. Questo importo può essere utilizzato per acquisti futuri di prodotti Midstream in conformità con i termini e le condizioni definiti nel modulo di iscrizione.

### SHINE: i premi Midstream Lighting Technology Awards A G P

Gli SHINE Awards sono aperti a tutti i partner e consentono di ottenere un riconoscimento ancora maggiore per il lavoro incredibile svolto durante l'anno.

### Tour della produzione G P

Offrite ai clienti nuovi ed esistenti un tour delle nostre strutture produttive, mostrando loro gli standard di qualità e innovazione che definiscono i nostri prodotti.

### Materiali in co-branding G P

I partner di livello Gold e Platinum hanno accesso a una serie di documenti in co-branding che consentono di approfondire la brand awareness, generare contatti e stipulare contratti più velocemente.

### Kit di prodotti campione P

A ogni lancio di un nuovo prodotto, i partner di livello Platinum riceveranno un kit di campioni gratuiti che consentiranno di approfondire le nostre più recenti innovazioni prima di presentarle ai clienti.

### Forum per i partner Platinum P

Crediamo che il feedback dei nostri partner sia fondamentale. All'interno del Platinum Partner Forum potrete discutere delle vostre esperienze e dei progetti relativi a prodotti futuri con il nostro gruppo dirigente.

A Authorised | G Gold | P Platinum

 **MIDSTREAM**

SPORT | AVIAZIONE  
MARITTIMO | ORTICOLTURA

## Un rapporto bidirezionale

Desideriamo garantire la massima accessibilità del Midstream Lighting Partner Programme, per questo abbiamo definito requisiti per l'iscrizione chiari e semplici.



### **Partecipazione al Partner Summit**

Il Partner Summit è un evento fuori sede che offre eccellenti opportunità di apprendimento e networking in un ambiente socievole e informale, oltre alla possibilità di festeggiare i vostri successi.

Chiediamo a tutti i partner di fare il possibile per partecipare.

### **Personale con formazione tecnica certificata**

Tutti i partner devono avere almeno un collaboratore che abbia partecipato alla formazione Basic Midstream Technical Training.

I partner Gold e Platinum devono avere un collaboratore che abbia partecipato alla formazione Advanced Technical Training.

### **Prodotti dimostrativi Midstream**

Incoraggiamo i partner ad avere a disposizione prodotti dimostrativi nei propri uffici per incrementare al massimo l'efficacia di progettazione, vendita e implementazione delle nostre soluzioni.

### **Formazione continua**

L'innovazione continua dei nostri prodotti richiede un apprendimento costante. Ci aspettiamo che i partner partecipino alle sessioni e ai webinar di formazione continua.

### **Revisione trimestrale del Midstream Business Plan**

Chiediamo a tutti i partner di produrre un Midstream Business Plan annuale con obiettivi e attività chiave. Il rappresentante commerciale di zona esaminerà il piano ogni trimestre.

Contattateci oggi stesso per discutere della partecipazione al Midstream Authorised Partner Programme

w | [midstreamlighting.com](http://midstreamlighting.com)

e | [richard.chaplin@midstreamlighting.com](mailto:richard.chaplin@midstreamlighting.com)

t: +44 207 584 8310

 **MIDSTREAM**

SPORT | AVIAZIONE  
MARITTIMO | ORTICOLTURA